



לומדים עם מעוף יוזמים עסק

קורס יוזמים עסק הוא חלק מתכנית עבור יזמים שחולמים להפוך רעיון לעסק מצליח.



היקף הקורס:

14 מפגשים, 70 ש"א.
ימי שני 22.7.24
בין השעות: 17:00-20:45



קהל היעד:

יוזמים בעלי רעיון עסקי מגובש או בעלי עסקים בתחילת הדרך



מטרת הקורס:

הקניית כלים ניהוליים ומקצועיים להקמת עסק, בניית תכנית עבודה והגדרת הצעדים להקמת עסק על בסיס מודל הקנבס וגאנט עבודה.



מיקום:

זום



דרישות קדם:



דמי השתתפות:

728 ש"ח כולל מע"מ

מרצה מובילה: עינת גולן



תכנים	נושא	תאריך
<ul style="list-style-type: none"> הצגת מבנה ומטרות הקורס היכרות עם משתתפי הקבוצה מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל המעבר משכיר לעצמאי היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט 	עושים switch לומדים לחשוב יזמות	19.8.24
<ul style="list-style-type: none"> שלבים בפיתוח העסק מיקוד הרעיון העסקי (Swot) גיבוש חזון עסקי (Vision) ייעוד לפעילות העסקית (Mission) תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch) 	מחלום לרעיון ממוקד	26.8.24
<ul style="list-style-type: none"> גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק ניתוח מתחרים בידול ומיצוב העסק יסודות לתכנית שיווקית 	אסטרטגיה שיווקית "העסק שלי" הוא ייחודי	2.9.24

*לא תתאפשר הקלטה או העברת ההקלטה של השיעורים *התכנים והמועדים נתונים לשינויים



לומדים עם מעוף יוזמים עסק

קורס יוזמים עסק הוא חלק מתכנית יוזמים עסק לעידוד וליווי יזמים בתהליך המורכב של הפיכת רעיון לעסק מצליח.

תכנים	נושא	תאריך
<ul style="list-style-type: none"> • ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק • שיטות לאפיון לקוח • הגדרת נתח שוק ונתח לקוח • כלים לבדיקה ואימות עם השוק 	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידוך מוצלח?	9.9.24
<ul style="list-style-type: none"> • גיבוש יעדים לפי מודל SMART • כלים לבניית תוכנית עבודה • גזירת משימות מייעדים • מעקב ובקרה על התכנון • ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות 	כלים ניהוליים מתכנון לתכל'ס	16.9.24
<ul style="list-style-type: none"> • הון עצמי או הלוואה • חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות • מקורות לגיוס הון • כלים מעשיים לעבודה עם הבנק • ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון 	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	23.9.24
<ul style="list-style-type: none"> • ניתוח כדאיות עסקית • תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות • תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה • תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות 	לממש את החלום תכנון והגדרת יעדים	30.9.24
<ul style="list-style-type: none"> • הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה • זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים • הצבת יעדים ופעולות להמשך • הכנה למפגש מסכם 	Statu\$ation	14.10.24
<ul style="list-style-type: none"> • האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון • דו"ח רווח והפסד - מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות וחשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן 	להתפרנס או להרוויח?	28.10.24
<ul style="list-style-type: none"> • ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי בדגש על פער אשראי והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף 	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	4.11.24

דילוג 7.10

דילוג סוכות

*לא תתאפשר הקלטה או העברת ההקלטה של השיעורים *התכנים והמועדים נתונים לשינויים



לומדים עם מעוף יוזמים עסק

קורס יוזמים עסק הוא חלק מתכנית יוזמים עסק לעידוד וליווי יזמים בתהליך המורכב של הפיכת רעיון לעסק מצליח.

תכנים	נושא	תאריך
<ul style="list-style-type: none"> סקירת ערוצים שיווקיים - אינטרנט, רשתות חברתיות פרסום ברשת ובגוגל כתיבת תוכן שיווקי שיתוף ויצירת 'לידים' 	<p>שיווק דיגיטלי איפה להיות כדי "להיות קיים"?</p>	11.11.24
<ul style="list-style-type: none"> בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק כלים למיקוד USP תקשורת שיווקית מיתוג ושפה וויזואלית מדידת אפקטיביות הפרסום 	<p>קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."</p>	18.11.24
<ul style="list-style-type: none"> תהליך המכירה טכניקות לסגירת עסקה טיפול בהתנגדויות סימולציות 	<p>אשף המכירות</p>	25.11.24
<ul style="list-style-type: none"> הצגת הקנבסים של המשתתפים הגדרת תכנית פעולה קדימה סיכום הקורס משובים וחלוקת תעודות 	<p>Show Time</p>	2.12.24

*לא תתאפשר הקלטה או העברת ההקלטה של השיעורים *התכנים והמועדים נתונים לשינויים